

# ”Tätä täytyy tehdä sydämellä”

Sijoittajasuhteiden hoito hyödyttää Jukka Rinnevaaran mukaan molempia osapuolia

**Pekka Nykänen**  
pekka.nykanen@kauppalehti.fi

Telesteen toimitusjohtaja **Jukka Rinnevaara** sanoo suoraan: sijoittajasuhteiden hoitoon kuuluu työaikaa paljon.

Jopa päivä viikossa.

Liikaa vai ei, myös siitä sijoittajasuhteiden hoidosta tiistaina palkitulla Rinnevaaralla on selvä mielipide. Analytyköt osaavat kysyä kysymyksiä, jotka avaavat johtajalle uusia näkökulmia. Hyöty on molempinpuolista.

– Kun on sydämellä mukana, tarinoinnista innostuu itsekin, Rinnevaara selvittää.

Ohjenuoraan Rinnevaara pitää pitkäjänteisyyttä. Jokaiseen sijoittajataapaamiseen on turha tuoda uutisia. Ne kertovat poukkoilusta.

– Riittää kun on avoin, rehellinen ja tavattavissa, hän sanoo.

## Outotec nousi heti kakkoseksi

Rinnevaara sai ykkössijan IR Nordic Markets -selvityksessä, jonka keskisuuren yritysten toimitusjohtajien sarjan hän voitti ensi yrittämällä.

Analytikoille suunnattavan kyselyn perusteella suomalaisyritysten kyky hoitaa sijoittajien tarpeita on parantunut. Varsinkin verkkosivuissa ja pääomamarkkinapäivien järjestelyissä on edistytty.

Parhaan arvosanan suur-yrityksistä sai viidennen keran peräjälkeen YIT. Keski-suurten yritysten voiton vei Alma Media.

Nousujoita olivat Perlos sekä



**Voittajat kuvassa.** Pöyryn Satu Perälampi (vas.), Nokia Tyresin Anne Leskelä, YIT:n Petra Thoren, Telesten Jukka Rinnevaara ja Alma Median Rauno Heinonen.

Outotec, joka heti ensimmäisenä pörssivuotenaan rankattiin sijalle kaksi.

Pohjoismaisen kyselyyn vastasi Suomen osalta 164 analyttikkoa tai rahastonhoitajaa

syys-lokakuussa.

## YIT:n Thorénin jälki vakuuttaa

Parhaana sijoittajasuhdejohtajana palkittiin toisen kerran YIT:n **Petra Thorén**.

YIT:n kestonenestyksen eväät löytyvät Thorénin mukaan resurssien järkevistä käytöstä, ei niinkään niiden suu-

ruudesta. Ratkaisevaa on se, kuinka paljon aikaa ja suunnittelua muun muassa pääomamarkkinapäiviin sekä sijoittajatapaamisiin uhrataan.

– Markkinoiden kanssa on

## Fakta

### IR Nordic Market -kyselyn voittajat 2007

**Paras ir-tiimi, kaikki yhtiöt**

- YIT
- Alma Media
- Neste Oil

**Paras sijoittajasuhdejohtaja**

- Keskisuuret yritykset: Satu Perälampi, Pöyry
- Suuret yritykset: Petra Thoren, YIT

**Paras toimitusjohtaja**

- Keskisuuret yritykset: Jukka Rinnevaara, Teleste
- Suuret yritykset: Kim Gran, Nokian Renkaat

**Paras yhtiö**

- Keskisuuret yritykset: Alma Media
- Suuret yritykset: YIT

myös muistettava viestiä jatkuvasti, Thorén muistuttaa.

Kyselyn tehneen, ruotsalaisen Regi-tutkimusyhtiön projektijohtaja **Annica Strahner** summaa opit seuraavasti.

– Johtajien on oltava jatkuvasti tavoitettavissa, ir-toiminta vaatii kunnon tavoitteet, tiedon pitää säilyä johdon mukaisena ja henkilökohtaiset tapaamiset ovat tärkeitä.

Tärkeimpänä kriteerinä sijoittajasuhteiden arvioinnissa suomalaiset analytyköt pitävät informaation jatkuvuutta. Muissa Pohjoismaissa pääpaino oli ylimmän johdon luotavuudessa.

Kauppalehti 5.12.2007